

販売管理ソリューション

Saiphis サイフィス

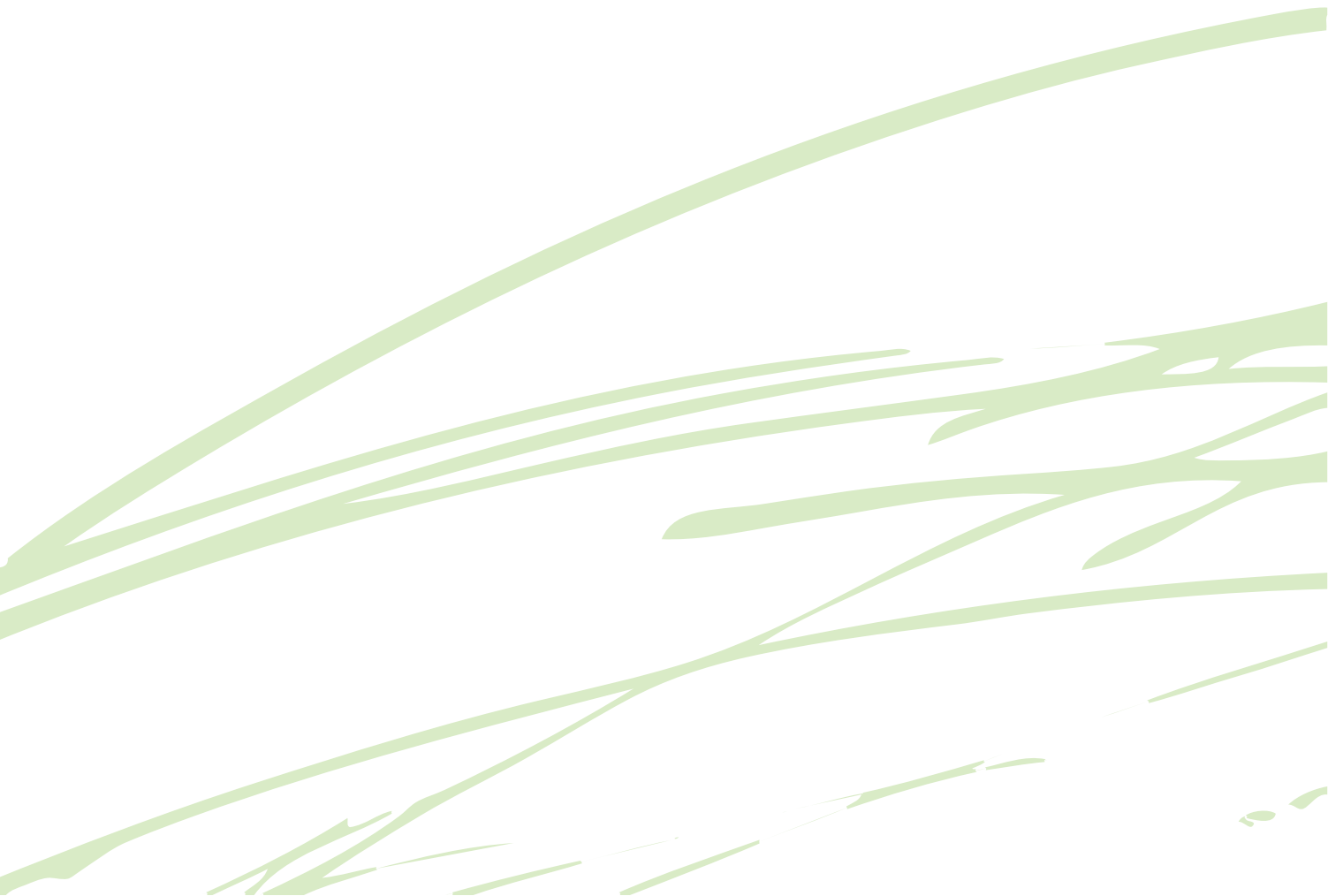
「持つ」から「使う」へ

販売管理ソリューション『Saiphis』は多彩な機能により
幅広い業務が網羅でき、他システム連携もスムーズに。

費用対効果が実感できるシステムがここにあります。



ORION ONE 「Saiphis」は
業務改善、情報活用、営業活動を支援する
アウトソーシング型販売管理ソリューションです。



「持つ」から「使う」へ

基幹業務システムも新たな時代に

まるで水道の蛇口をひねるように、必要な時に必要なだけサービスを使う。

今までアウトソーシングしてこなかった「販売管理」や「人事給与」「財務会計」といった業務システムも多様化、複雑化する現在のビジネスシーンでは、システムの所有という概念から脱却し、必要な時に必要なだけ利用するというサービスの概念へ変革する必要性に迫られています。

システム導入による業務効率化に伴い、そのシステムの維持管理という新たなコストがかかり、また、OSの変更に伴うアップグレードや、法改正への対応、新種のウイルスへの対応など、本来の目的ではない業務も発生しています。

マイティネットOrionOneシリーズはお客様のビジネスを、より快適な「サービス」でサポートします。





お客様と共に真の課題は何かを考えます。

日々発生する業務課題と環境の変化への対応、

新たな事業戦略に伴う経営課題に対して現状システムと業務フローを分析して真の課題を抽出します。

1
課題抽出

2
解決策提案

課題の解決へ向けた
お客様独自の販売管理システムをご提案します。

効率を上げるための販売管理システム、お客様が本業に集中できる運用方法、
環境の変化と業務拡大に沿った成長ができるシステムを提案します。

販売管理に必要な機能を部品化しました。

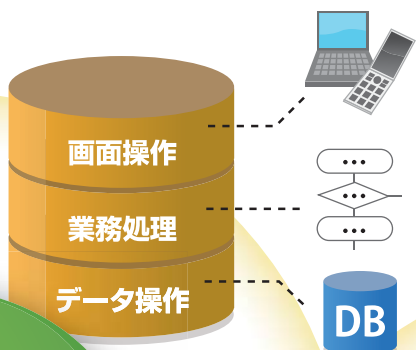
私どもはこの部品を基にお客様の将来へ向けた営業戦略と業務フローにマッチしたシステムを構築します。



- 業務フローの改善を一緒に考え、
効率の良い業務体系を構築します。
- パッケージ商品ではありませんので、
様々な要望にお答えする事ができます。
- 新たな機能が必要な場合には、
部品として開発する事が可能なため、
別システムを構築する必要がありません。

マイティネットデータセンター

- ・優れたファシリティ(電源、ネットワーク、耐震設備)による安定運用
- ・24時間365日監視で迅速なトラブル対応
- ・安心のセキュリティ(ISMS認証、プライバシーマーク認定)



3 構築

お客様独自の販売管理を提供

処理単位に部品化

- ・カスタマイズ工数を削減しました。
- ・変更による影響範囲を限定して柔軟に対応できます。

画面操作と業務処理を分離

- ・多彩な入力環境に対応できます。
- ・画面の変更時に業務処理への影響を最小限にできます。

業務処理とデータ操作を分離

- ・データ操作の負荷を分離することができます。

4 運用 (アウトソーシング)

分析

Web
EDI

物流
在庫管理

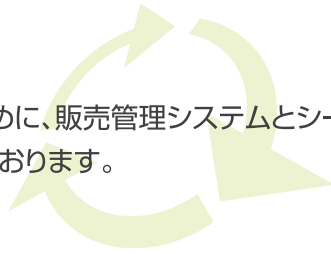
グループ
ウェア

アウトソーシングのメリット

- システム安定稼働維持にかかる作業をアウトソーシングする事により本業への集中が可能となります。
- マイティネットデータセンターでは優れた電源、耐震性、ネットワーク環境を提供し、お客様の大切なデータを安全にお預かりすると共に複数の支店で快適なシステム環境をご提供します。
- 業務量の変動に伴うリスクを回避、コストを削減することができます。
- 自社サーバーを設置する場合に必要な管理者が不要になります。
- 外部エキスパートの活用によって、業務品質が向上します。

オプション連携

お客様の様々な課題を解決するために、販売管理システムとシームレスに連携するオプション機能を準備しております。



分析

- 営業戦略立案のためには、多様な切り口から情報を分析し重点項目を絞り込む必要があります。
- 売上、製品在庫、原料在庫など蓄積された様々なデータを分析に適したように抽出し新たなデータベースを作成します。
このデータベース(データマイニング)作成ノウハウがポイントとなります。
変化する環境に対応するため随時データベースの見直しを進めていきます。



Web-EDI

多量な受注伝票入力や注文に追われていませんか?

- 受注業務の業務量削減と受注ミス防止のために受注業務の中心を紙からWebへ移行する事により、業務量の削減と誤入力による受注ミスを防止します。
- 取引先へは、発注履歴、商品情報の提供を行なうことにより利便性を高め移行を促します。
- Webを使ったシステムの為、取引先へ専用のハードウェアやソフトウェアを導入して頂く必要がありません。

物流在庫管理

- 物流・生産システム等と連携する事により、正確な在庫が把握できます。
- 正確な在庫を把握する事によって、在庫の回転率を把握する事ができます。
- 在庫の回転率を把握する事によって、適正在庫を把握する事ができます。



グループウェア

情報共有はできていますか?

- 外出先でも商品別売上情報や商品の原価情報を利用することにより営業力の強化を図ります。
- 日報により営業状況を把握し具体的な指示が可能となります。
- スケジュール管理機能により営業マンの活動状況が把握できます。
- ライブラリ機能によりアイデアやノウハウなどの個の知識をメンバーで共有できます。
- コミュニケーションの効率化を図りグループの共同作業を支援します。

機能体系

Saiphis はパッケージソフトではありません。

お客様の業務体系にジャストフィットしたサービスをご提供できます。

将来にわたって無駄なく発展できるサービスです。

基本システム

・売上・仕入

見積管理
受注管理
売上管理
請求管理
売掛管理
発注管理
仕入管理
支払管理
買掛管理
マスタ管理

・在庫管理

商品振替処理
調整伝票入力
入出庫伝票入力
棚卸処理
商品受払帳票
在庫管理帳票

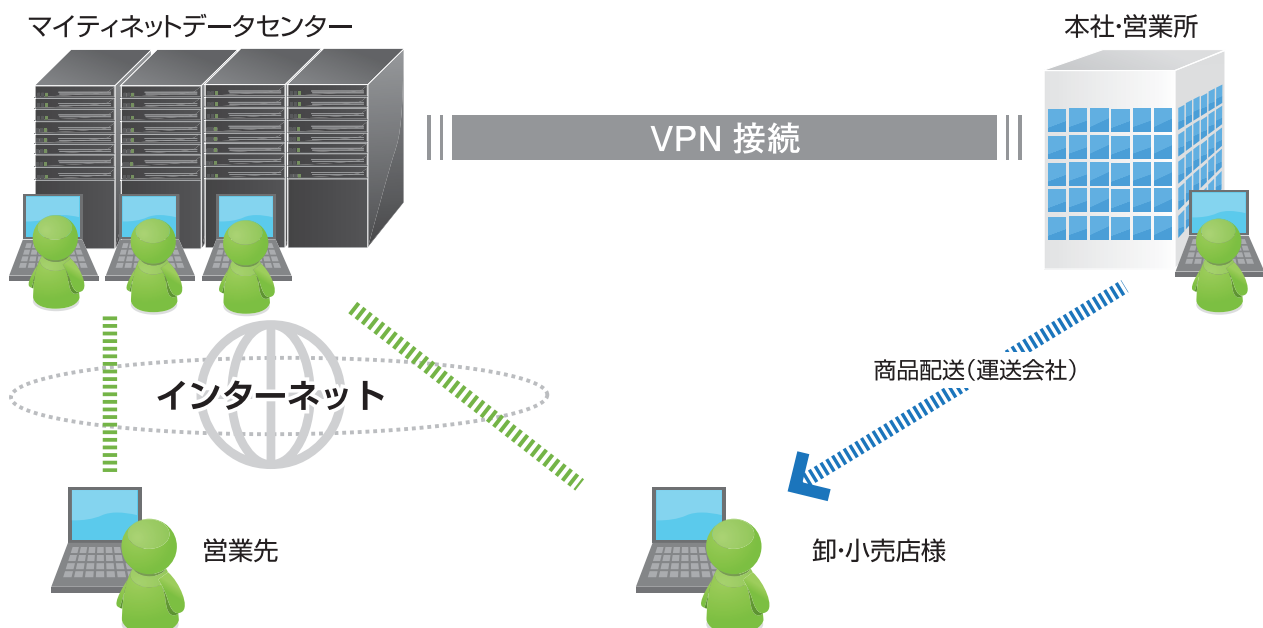
・分析照会

売上管理表
売上推移表
売上順位表
仕入管理表
仕入推移表

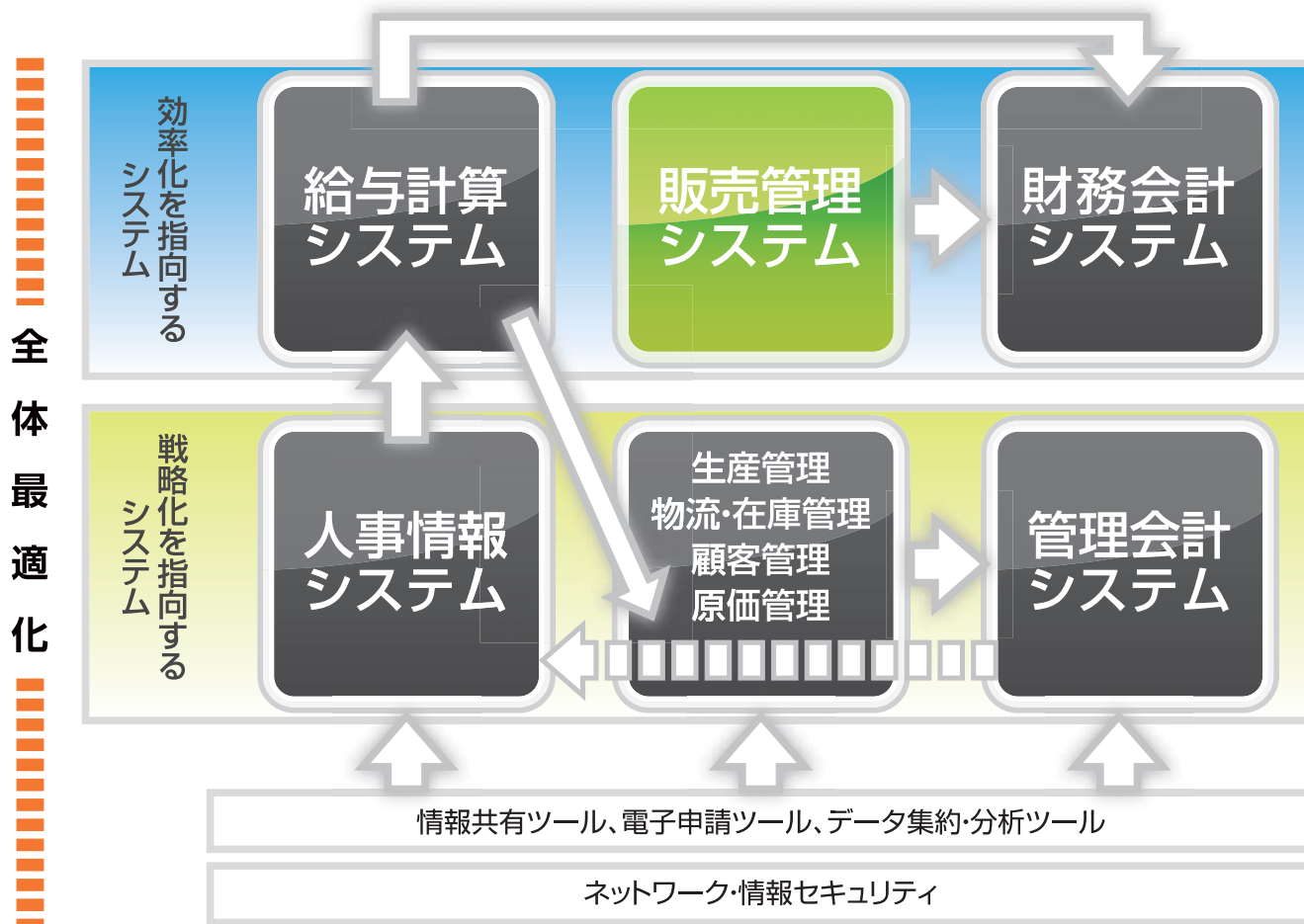
・連携

EOS連携
会計連携

販売管理システムにおけるデータの流れ



ERPソリューション「ORION ONE」の体系図



マイティネットは「ソリューション」・「アウトソーシング」・「ERP」の3つの言葉をキーワードにお客様の問題解決に取り組んでまいります。

ORION ONE はその実現のサポートに様々なサービスをご提供します。

ソリューションとは？

ソリューション(solution)を直訳すると「解決法」です。

ORION ONE の考えるソリューションは、お客様の会社の課題、問題点をお客様と一緒に見つけ出す、そこから始まるコンサルティング。それが本物の「ソリューション」であると考えています。

アウトソーシングとは？

アウトソーシングを一言で表現すると、「外部委託」です。

ORION ONE の考えるアウトソーシングは、業務負担を軽減し、お客様のビジネスの中核となる企業能力へ力を集中し競争優位性を高めて頂く。それが本物の「アウトソーシング」であると考えています。

ERP(Enterprise Resource Planning) とは？

ORION ONE の考えるERPは、シームレス(継ぎ目のない)に情報を統合し、様々な角度からの分析、集計を可能にする。それが本物の「ERP」であると考えています。

ORION ONE
OFFERING INNOVATIVE AND UNIQUE SOLUTIONS

ORION ONE とは、マイティネットのオリジナリティ (Originality) を活かし、お客様へのオンリーワン (Only One) をご提供するベストソリューションです。

(お問い合わせ)

MN 株式会社 **マイティ ネット**

〒733-0834 広島市西区草津新町1丁目21-35 広島ミクシビル4階

TEL: **(082)501-0360 / (082)501-0373**

URL: <http://www.mighty.co.jp/> E-Mail: orionone@mt.y.mighty.co.jp